



Enea Bioenergia sp. z o.o.
28-230 Połaniec, Zawada 26
Tel. 15/865 70 22
Fax: 15/865 70 21

NIP 866-172-52-01
REGON 260439289
www.enea.pl
BDO 000096742

Nr pisma: WEB24E000764

Zawada, 30.07.2024 r.

Dotyczy: BADANIE RYNKU – zapytanie o informację cenową

Enea Bioenergia sp. z o.o. z siedzibą: Zawada 26, 28-230 Połaniec przeprowadza badanie rynku w zakresie: **sprzedaży w 2025 roku gipsu jako produktu ubocznego.**

W związku z powyższym zapraszamy do złożenia wstępnej informacji zgodnie z treścią Załącznika nr 1 na podstawie opisu przedmiotu sprzedaży opisanego w Załączniku nr 2 do niniejszego zapytania.

Odpowiedź prosimy złożyć drogą mailową na adres:

mateusz.zmuda@enea.pl, justyna.jakubik@enea.pl, jaroslaw.juszynski@enea.pl w terminie **do dnia 06.08.2024 r. do godz. 15:00 (CET).**

W przypadku pojawienia się konieczności dodatkowych wyjaśnień prosimy o kontakt z:

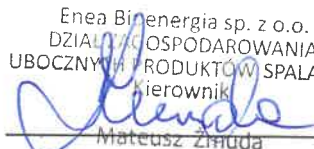
Mateusz Żmuda tel. 885-553-874, adres email: mateusz.zmuda@enea.pl

Justyna Jakubik tel. 885-553-924, adres email: justyna.jakubik@enea.pl

Jarosław Juszyński, tel. 728-417-478, adres email: jaroslaw.juszynski@enea.pl

Niniejsze zapytanie nie jest i nie może być interpretowane jako oferta (w rozumieniu art. 66 k.c.), zaproszenie do udziału w negocjacjach, bądź propozycja zawarcia umowy dotyczącej kwestii objętych zapytaniem, w tym w szczególności nie jest i nie może być interpretowane jako oferta, umowa ani zobowiązanie do udzielenia zlecenia, o którym mowa w niniejszym zapytaniu. Każdy z podmiotów, który odpowie na niniejsze zapytanie ponosi wszystkie koszty własne oraz podwykonawców takiego podmiotu związane z przygotowaniem odpowiedzi.

Z wyrazami szacunku,

Enea Bioenergia sp. z o.o.
DZIAŁALNOŚĆ GOSPODAROWANIA
UBOCZNYMI PRODUKTAMI SPALANIA
Kierownik

Mateusz Żmuda

Załączniki:

1. Załącznik nr 1 – Formularz informacji,
2. Załącznik nr 2 – Szczegółowy opis zapytania o informację.



Enea Bioenergia sp. z o.o.
28-230 Połaniec, Zawada 26
Tel. 15/865 70 22
Fax: 15/865 7021

NIP 866-172-52-01
REGON 260439289
www.enea.pl
BDO 000096742

Załącznik nr 1. Formularz informacji.

(pieczęć Kupującego)

**Informacja dotycząca badania rynku w zakresie:
Sprzedaży w 2025 roku gipsu jako produktu ubocznego przez Enea Bioenergia sp. z o. o.**

Ja, niżej podpisany (My niżej podpisani):

działając w imieniu i na rzecz:

Składam(y) niniejszą informację cenową, której przedmiotem jest:
Sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego

Tabela 1. Cena netto za gips jako produkt uboczny:

Lp.	Przedmiot sprzedaży	Cena jednostkowa netto
1.	Zadanie nr 1 – sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 20 000 Mg < - 20% ; + 0% > zł/Mg
2.	Zadanie nr 2 – sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 20 000 Mg < - 20% ; + 0% > zł/Mg
3.	Zadanie nr 3 – sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 10 000 Mg < - 20% ; + 0% > zł/Mg
4.	Zadanie nr 4 – sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 10 000 Mg < - 20% ; + 0% > zł/Mg
5.	Zadanie nr 5 – sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 10 000 Mg < - 20% ; + 0% > zł/Mg



Enea Bioenergia sp. z o.o.
28-230 Połaniec, Zawada 26
Tel. 15/865 70 22
Fax: 15/865 7021

NIP 866-172-52-01
REGON 260439289
www.enea.pl
BDO 000096742

1. Istotne założenia przyjęte do przedmiotowej sprzedaży.

--

2. Rekomendacja koniecznych zmian w zakresie, o którym mowa w załączniku nr 2.

--

3. Inne uwagi.

--

--	--

Miejscowość i data

Pieczęć imienna i podpis
przedstawiciela(i) Kupującego

Załącznik nr 2. Szczegółowy opis zapytania o informację

OPIS PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY



Definicje

Przedmiot Sprzedaży - oznacza sprzedaż ubocznych produktów spalania (UPS) wytworzonych przez Enea Połaniec S.A., którymi ma mocy zawartej umowy od 01.01.2019r zarządza Enea Bioenergia sp. z o.o. Dla Przedmiotu Sprzedaży została wydana decyzja Marszałka Województwa Świętokrzyskiego z dnia 26.09.2019 r., znak OWS-VII.7221.2.23.2019 uznająca gips w ilości 220 000 Mg/rok za produktu uboczny, z okresem ważności do 26.09.2029 r.

Zadanie – oznacza to część Przedmiotu Sprzedaży

Umowa – oznacza to umowę jaka będzie zawarta z wybranym Kupującym na wykonanie części Przedmiotu Sprzedaży

MA

I. PRZEDMIOT SPRZEDAŻY – PODZIAŁ NA ZADANIA

1. Przedmiot Sprzedaży obejmuje:

1.1. Sprzedaż w 2025 roku gipsu jako produktu ubocznego w łącznej ilości 70 000 Mg
< - 20% ; + 0% > ,

1.2. Przedmiot Sprzedaży zostanie podzielony na 5 zadań jak poniżej:

1.2.1. **Zadanie 1** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 20 000 Mg
< - 20% ; + 0% > ,

1.2.2. **Zadanie 2** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 20 000 Mg
< - 20% ; + 0% > ,

1.2.3. **Zadanie 3** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 10 000 Mg
< - 20% ; + 0% > ,

1.2.4. **Zadanie 4** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 10 000 Mg
< - 20% ; + 0% > ,

1.2.5. **Zadanie 5** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 10 000 Mg
< - 20% ; + 0% > .

II. WARUNKI SPRZEDAŻY

1. Umowa zostanie zawarta na okres od dnia 01.01.2025 roku do dnia 31.12.2025 roku.
2. Ilości gipsu podane w Przedmiocie Sprzedaży są wartościami szacunkowymi określonymi zgodnie z aktualną wiedzą o planowanej produkcji oraz planowanych do spalania paliw. Sprzedający nie ponosi żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody powstałe w wyniku niezapewnienia zadeklarowanej ilości gipsu do sprzedaży w szczególności nie gwarantuje Kupującemu dostępności zadeklarowanych wolumenów gipsu będących skutkiem działania tzw. „siły wyższej” (w szczególności na skutek zmiany terminów remontów, zmiany poziomu produkcji, sytuacji awaryjnych).
3. Sprzedający na bazie planów produkcji energii elektrycznej i ciepła, w terminie do 14 dni od daty podpisania umowy potwierdzi szacowane miesięczne ilości gipsu do sprzedaży. Dane będą opracowane w przedziałach miesięcznych i zostaną umieszczone w harmonogramie, który zostanie przekazany Kupującemu.
4. W przypadku braku odbioru w danym miesiącu ilości wskazanej w harmonogramie przez Kupującego, Sprzedający dopuszcza możliwość zmiany harmonogramu, w szczególności poprzez przeniesienie nieodebranej ilości na kolejne miesiące. Powyższe nie zwalnia Kupującego z sankcji przewidzianej w umowie na okoliczność nieodebrania ilości gipsu w danym miesiącu.
5. Jako punkty odbioru dla Gipsu rozumie się:

- 5.1. przenośniki taśmowe gipsu dla załadunku samochodów ciężarowych przy budynku Absorbera C i D bezpośrednio z wirówek w przypadku niemożliwości podania gipsu do EUROSILO GIPSU,
 - 5.2. załadownia gipsu w budynku K-18 załadunek na samochody,
 - 5.3. magazyn gipsu TURSKO – załadunek na samochody,
 - 5.4. plac magazynowy – załadunek na samochody,
 - 5.5. hala ZTE – załadunek na samochody.
6. Załadunek będzie realizowany na środki transportu samochodowego podstawione przez Kupującego.
 7. Ważenie i załadunek samochodów spoczywa po stronie Sprzedającego.
 8. W przypadku załadunku gipsu na wagony kolejowe koszt podciągnięcia wagonów pod załadunek pokrywa Kupujący.

III. PODSTAWOWE OBOWIĄZKI KUPUJĄCEGO W ZAKRESIE ODBIORU GIPSU W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. Kupujący zobowiązuje się do wykorzystania gipsu w postaci niezmienionej w jednym z następujących kierunków:
 - a) do produkcji płyt gipsowo kartonowych,
 - b) do produkcji cementu,
 - c) do produkcji betonów komórkowych,
 - d) do produkcji spoiw gipsowych, tynków gipsowych, wylewek samopoziomujących, klejów gipsowych, gładzi, mas szpachlowych,
 - e) do elementów ścian z płyt gipsowych,
 - f) do produkcji nawozów mineralnych (gotowy produkt),
 - g) jako składnik mieszanek nawozowych, ulepszczy gleby lub dodatek do kompostu mieszanek nawozowych,
 - h) do produkcji podłoża pod grzybnie pieczarek,
 - i) w drogownictwie jako dodatek do mieszanek kruszyw, gruntów i spoiw.
2. Kupujący jest zobowiązany do zapewnienia ciągłego odbioru (w tym w weekendy i dni świąteczne) gipsu, bez względu na warunki atmosferyczne.
3. Odbiór gipsu będzie realizowany wg zasad obowiązujących u Sprzedającego.
4. Kupujący przejmie, z chwilą odbioru gipsu z punktów odbioru, pełną odpowiedzialność za odebrany gips.
5. Kupujący zobowiązuje się do udzielenia pisemnej informacji o sposobach wykorzystania odebranego gipsu zgodnie z decyzją Marszałka Województwa Świętokrzyskiego.
6. Zapewnienie środków transportu, niezbędnych do odbioru Przedmiotu Sprzedaży należy do obowiązków Kupującego, który pokrywa także jego koszty.

7. Kupujący zobowiązuje się do podstawienia samochodów do ważenia na wagach samochodowych zgodnie z dyspozycjami Sprzedającego.
8. Sprzedający wymaga wniesienia zabezpieczenia należytego wykonania Umowy w wysokości 10% Wynagrodzenia brutto Wartości Sprzedaży.
9. W przypadku podzlecenia wykonania Przedmiotu Sprzedaży podwykonawcom, Kupujący ponosi pełną odpowiedzialność za działania swoich podwykonawców oraz przedłoży rękojmię od swoich podwykonawców.

IV. NIEZBĘDNE ZASOBY KUPUJĄCEGO W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. W celu wykonania Przedmiotu Sprzedaży potencjalny Kupujący będzie zobowiązany do posiadania:
 - 1.1. niezbędnej wiedzy i doświadczenia oraz dysponowania odpowiednim potencjałem gwarantującym prawidłowe wykonanie Przedmiotu Sprzedaży,
 - 1.2. sytuacji ekonomicznej i finansowej zapewniającej wykonanie Przedmiotu Sprzedaży poprzez posiadanie polisy OC lub innego dokumentu ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia nie mniejszą niż Wartość Sprzedaży potwierdzającego, że Kupujący jest ubezpieczony od odpowiedzialności cywilnej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej, obejmującej – co najmniej – działalność związaną z Przedmiotem Sprzedaży; jeżeli okres polisy nie obejmuje całego okresu realizacji sprzedaży oświadczenie Kupującego o kontynuacji ubezpieczenia OC przez okres realizacji Przedmiotu Sprzedaży.

V. ZASADY ROZLICZEŃ ILOŚCIOWYCH

1. W celu potwierdzenia ilości sprzedanych produktów podstawą do rozliczeń będzie wyznaczenie masy odebranego gipsu w następujący sposób:
 - 1.1. ważenie na wadze samochodowej gipsu podczas odbioru z miejsca magazynowania.

VI. OKRESY ROZLICZENIOWE.

1. Podstawowym okresem rozliczeniowym jest miesiąc kalendarzowy.